

 **partsfinder**
+  **elecsys**

el poder de los datos

Sistemas de información
de piezas de recambio de vehículos

El mercado de la posventa de la automoción

El mercado de la posventa de la automoción se ocupa de la fabricación, reconstrucción, distribución y venta de todas las piezas del vehículo después de la venta del vehículo por parte del fabricante de equipo original (OEM) al consumidor.

En 2016 la facturación mundial de este mercado alcanzó los 643.000 millones de € y se estima que alcanzará los 848.000 millones de € en 2022.

Complejidades del mercado de la posventa:



Requerimientos para la venta



Identificar la pieza

a partir de
la referencia
facilitada
por el cliente



Buscar solución

en los distintos
proveedores
de producto que
disponemos



Vender el producto

a partir de
un precio
competitivo
en el mercado

Dificultades para la venta



Identificar la pieza

Volumen de la información

Millones de referencias de productos.

Codificaciones

Centenares de codificaciones de referencias con distintos formatos y nomenclaturas.

Referencias incorrectas

El 18% de las referencias facilitadas o tecleadas por los clientes contienen errores tipográficos o de formato.

Dificultades para la venta



Buscar la solución

Interoperabilidad

Múltiples alternativas para el mismo producto: diferentes fabricantes, diferentes calidades (reconstruida, original, copia), diferentes tecnologías, diferentes especificaciones técnicas, sustituciones de productos, etc.

Estrategias comerciales

Los fabricantes y la industria en general, priorizan y promocionan los nuevos productos vs los que ya puedan estar en nuestros stocks.

Codificación

El producto que queremos vender debe de estar dado de alta y codificado en nuestro sistema de gestión.

Dificultades para la venta



Vender el producto

Disponibilidad

Disponer de stock o tener proveedores que tengan el producto.

Competencia

Múltiples proveedores con grandes diferencias de precios entre ellos.

¿Qué características tiene nuestra tecnología?



Identificar la pieza

Transparencia e independencia de la información

Datos sobre todos los proveedores del mercado sin restricciones de ningún tipo.

Tecnología de identificación

Identificamos correctamente todas las referencias aunque contengan errores tipográficos o de formato.



Buscar la solución

Vigencia y procedencia de la información

Información actual e histórica de los catálogos conociendo siempre quién y cuando publicó la información.

Interoperabilidad máxima de la información

Encontramos siempre la solución de su proveedor (si la tiene) independientemente de la referencia buscada.



Vender el producto

Datos técnicos, precios y ofertas del mercado

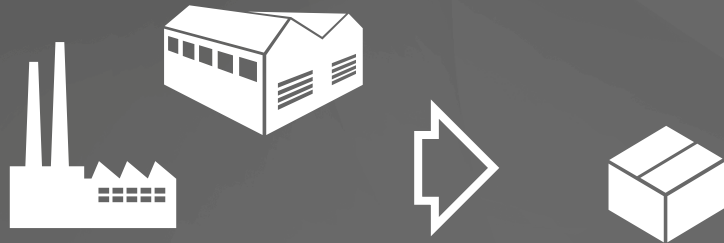
Especificaciones técnicas, imágenes, cruces de equivalencias, despieces, aplicaciones, tarifas de venta al público (IAM, OEM y OE) y ofertas de producto (B2C y B2B).

¿Qué ofrece nuestra tecnología?

Una fórmula imbatible

$$\begin{array}{l} + \text{Tecnología} \quad + \text{Datos} \\ + \text{Transparencia} \quad + \text{Soluciones} \end{array} = + \text{Productividad} \quad + \text{Ventas}$$

...para cumplir una promesa:



Mientras que con los **catálogos de los proveedores**, sólo encontrarás soluciones que los proveedores conocen o quieren publicar.



Utilizando **nuestra tecnología**, si el producto se encuentra en tú almacén o disponible en alguno de tus proveedores, encontraremos la solución para tú cliente.

¿Cómo se utiliza nuestra tecnología?

Catálogo Partsfinder+Elecsys



Catálogo que agiliza y optimiza el servicio al cliente, ya sea utilizado como catálogo principal de consulta o como catálogo auxiliar.

Web Services

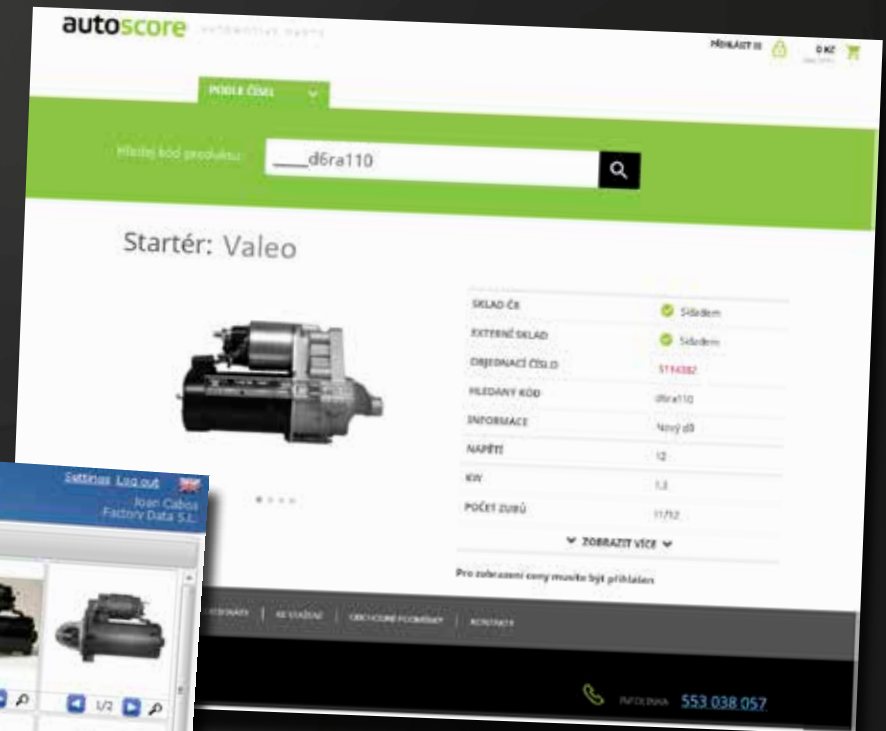
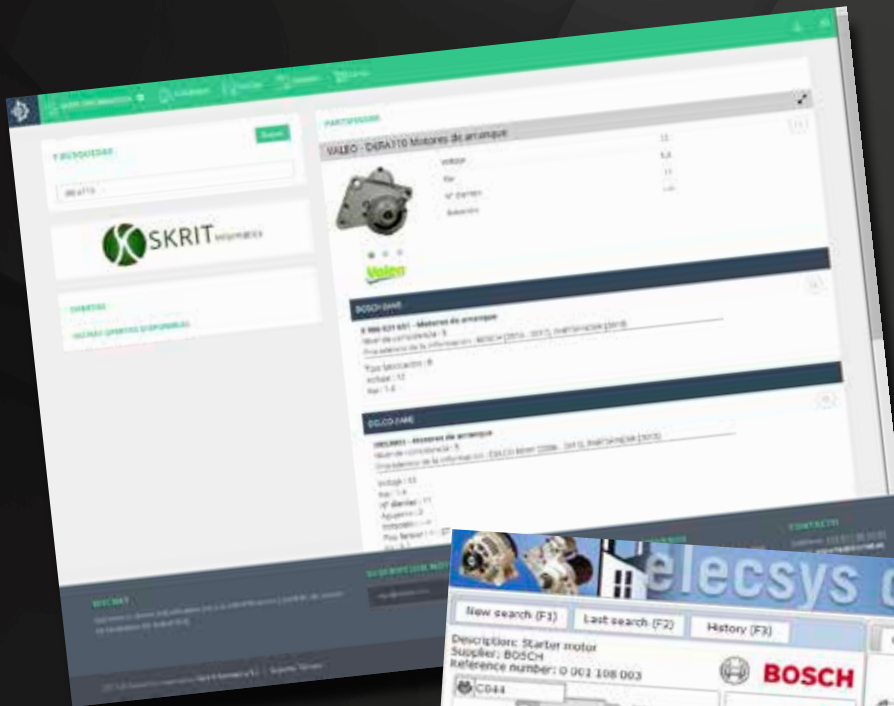


Optimizan cualquier catálogo web mejorando la identificación de las referencias, la búsqueda de soluciones y facilitando todo tipo de información.

Catálogos electrónicos de terceros



Integran nuestra tecnología (consulte los catálogos que tienen esta opción).



Catálogos electrónicos de terceros

Web Services



**+ nivel
servicio
cliente**



¡El poder de los datos!

+ rentabilidad

+ ventas



FACTORY DATA

Pere de Cabrera, 16, 4t G
Edifici Eurotrading
25001 LLEIDA (Spain)
Tel.: +34 973 725 027
www.factorydata.com